

|  |
| --- |
|  |

**Konkurransestrategi for**

**Anskaffelse av< ….>**

*Denne fylles ut ved behandling.*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Saksnummer** |  |  |
|  |  |  |
| **Godkjent dato:**  | **Godkjent av:** |  **Utarbeidet av** |
| <dato> | <navn><funksjon/fullmakt> | <navn> |
| **Beslutning:**   |
| <Avsluttes/starte gjennomføring/ øvrige vurderinger må gjøres> Eks: Konkurransestrategien er godkjent |

# Beslutningsgrunnlag

[Dokumentene som konklusjonene i beslutningsgrunnlaget er henter fra ligger som vedlegg 1-5]

## Oppsummering og konklusjoner fra avklaring og mandat

[Oppsummering hentes fra Mandat for anskaffelsen. Les mer om å avklare anskaffelse på [www.anskaffelser.no](http://www.anskaffelser.no) ]

## Oppsummering og konklusjoner fra behovskartleggingen

[Les mer om å gjennomføre behovskartlegging på [www.anskaffelser.no](http://www.anskaffelser.no) ]

## Oppsummering og konklusjoner kartlegging av konkurransesituasjonen

[Oppsummering hentes fra den kommersielle analysen. Les mer om å gjennomføre kommersiell analyse på [www.anskaffelser.no](http://www.anskaffelser.no) ]

## Oppsummering og konklusjoner fra markedsdialogen

[Oppsummering hentes fra Behovsverifiseringen. Les mer om å gjennomføre behovsverifisering og finn mal for behovsverifisering på [www.anskaffelser.no](http://www.anskaffelser.no) ]

## Oppsummering og konklusjoner fra risikoanalysen

[Oppsummering hentes fra risikoanalysen. Les mer om å gjennomføre risikoanalyse og finn mal for analysen på [www.anskaffelser.no](http://www.anskaffelser.no) ]

# Kostnadsoverslag/budsjett

[Tabellen under er et enkelt oppsett for de viktigste kostelementene som må vurderes i en anskaffelsesprosess. Utdypende fagstoff om de enkelte elementene finner du på [www.anskaffelser.no/](http://www.anskaffelser.no/)

Utgifter og inntekter bør periodiseres enten i forhold til virksomhetens regnskapsrutiner eller naturlige milepæler/betalingsmilepæler i gjennomføringen.]

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Perioder:** | **P1** | **P2** | **P3** | **P4** | **P5** | **P6** | **P7** | **P8** | **Sum** |
| **Kontraktens anslåtte verdi** | ---- | ---- | ---- | ---- | ---- | ---- | ---- | ---- |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Kjøpskostnad |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| + FDV-kostnader |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| + avhendingskostnader |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| = **Livssykluskostnad** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Gjennomføringskostnader** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Inntekter |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Anskaffelsens totale kostnad**  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Budsjett** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

# konkurransestrategiske beslutninger

## Avrop på eksisterende avtaler

Skal alltid vurderes. Dersom det eksisterer en avtale som kan se ut til å omfatte ytelsen, skal det begrunnes hvorfor ytelsen ikke omfattes av avtalen.

## Behovsavveining

Basert på behovskartleggingen og vurderingen av hvilke behov som leder til oppfyllelse av formålet og resultatoppnåelse, forslås det her hvilke behov som skal prioriteres innen for rammene for anskaffelsen.

## Valg av prosedyre

Beslutning om valg av prosedyre avhenger av både hjemmel, konkurransesituasjon, ytelsens art og tid til rådighet. Kort drøfting og begrunnelse for foreslått prosedyre.

## Spesifikasjonsform

Spesifikasjonsform har betydning for både for hvilke leverandører som vil delta i konkurransen og løsningsalternativene i tilbudene. Kort drøfting og begrunnelse for forslag til valg av spesifikasjonsform for de ulike krav.

## Krav/tildelingskriterier

Tildelingskriterier må sees i sammenheng med kravene i spesifikasjonen. Hvordan bidrar tildelingskriteriene til bedre oppfyllelse av formålet og resultatoppnåelse? Kort drøfting og begrunnelse for forslag til krav og kriterier.

## Konkurranseregler

Konkurranseregler har betydning hvilke leverandører som vil delta i konkurransen. Valg av lengde på tilbudsfrist, vedståelsesfrist og oppstart kan være avgjørende faktorer. Vurdering og begrunnelse

## Kontraktsvilkår

Hvordan leveransen skal gjennomføres etter kontraktsignering har betydning for leveransen godhet og også leverandørens vilje til å ville delta i konkurransen og evne oppfylle kontraktsforpliktelsene. Kort begrunnelse og anbefaling av viktige kontraktsvilkår.

## Publisering

Beslutning om veiledende kunngjøring, dialog via Doffin og tidspunkt for endelig kunngjøring kan ha betydning for konkurransesituasjonen. Begrunnelse for forslag.

**vedlegg:**

# Behovsverifikasjon

# Interessentanalyse

# Kommersiell analyse

# Markedsdialog

# Risikoanalyse